



Prezentacja wyników za I półrocze 2018  
25 września 2018

## Osoby prezentujące



**Daniel Janusz**

prezes zarządu



**Piotr Wielesik**

członek zarządu

# Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018

## Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Wyniki finansowe za I półrocze 2018

Rynki zagraniczne

Strategia

Podsumowanie

# Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018

- **I półrocze 2018 roku** przyniosło blisko **45-proc. wzrost przychodów** ze sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Ponadto perspektywy potencjalnych przyszłych kontraktów pozwalają z optymizmem oceniać perspektywy kolejnych okresów.
- Portfel zakontraktowanych zamówień na lata 2018-2019 kształtuje się na wysokim poziomie - wynosi około **156,5 mln PLN** i obejmuje **37 umów**. Stale rośnie potencjalny portfel klientów oczekujących na dofinansowanie unijne i posiadających pozwolenie na budowę. Obecnie kształtuje się on na poziomie około **227 mln PLN**.
- FEERUM konsekwentnie realizuje strategię **ekspansji na rynku afrykańskim**. Spółka rozpoczęła realizację **umowy** podpisanej z **National Food Reserve Agency** z siedzibą w Dar es Salaam (Zjednoczona Republika Tanzanii) na wybudowanie pięciu kompleksów silosów zbożowych i obiektów magazynowych oraz rewitalizację istniejących obiektów magazynowych, o łącznej wartości **33,1 mln USD** (ok. 139,9 mln zł wg średniego kursu NBP z dnia 22 grudnia 2016 roku). Na dzień publikacji raportu Spółka zrealizowała **55% wartości umowy** w zakresie dostawy maszyn i urządzeń i otrzymała płatność w kwocie 11 549 tys. USD, w tym zaliczkę w kwocie 4 971 tys. USD.
- **Kontynuowane są działania sprzedażowe** na rynkach Europy Zachodniej, rośnie zaangażowanie na terenie Litwy, prowadzona jest też aktywna i skuteczna działalność handlowa na terenie Ukrainy. Rozpoczęte zostały projekty na rynku rumuńskim, w toku są intensywne prace marketingowe i pierwsze oferty na terenie Federacji Rosyjskiej oraz Kazachstanu.

# Projekt Tanzania

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

## Projekt Tanzania

Wyniki finansowe za I półrocze 2018

Rynki zagraniczne

Strategia

Podsumowanie

# FEERUM w Afryce

33,1 mln USD wynosi wartość umowy, w ramach której FEERUM wybuduje na terytorium Zjednoczonej Republiki Tanzanii pięć kompleksów silosów oraz zrewitalizuje istniejące obiekty magazynowe.

Łącznie w 51 silosach będzie można zmagazynować ponad 190 tysięcy m<sup>3</sup> ziarna.

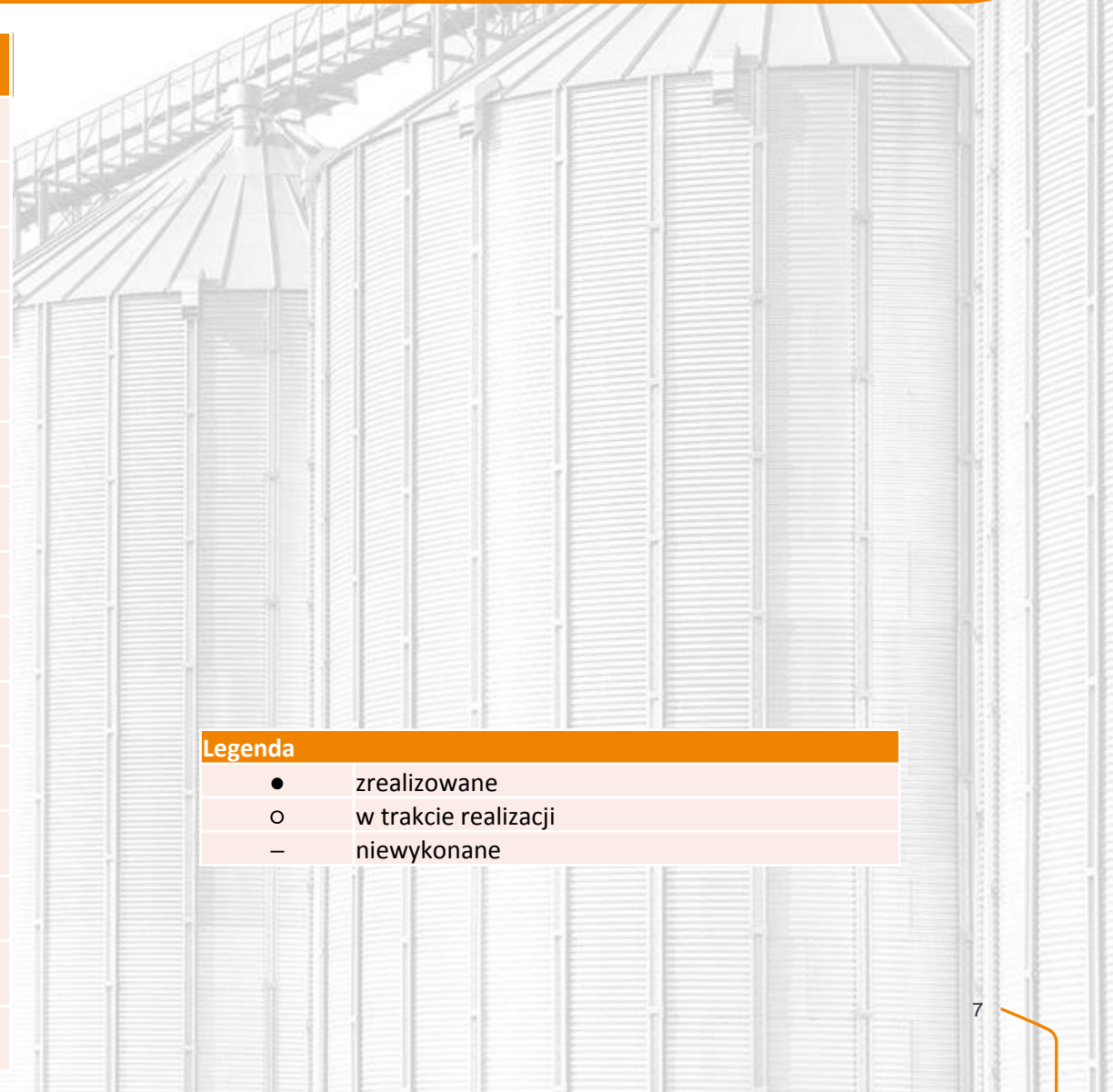
Inwestycja jest finansowana przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej.



Prezes FEERUM S.A. Daniel Janusz i dyrektor regionu afrykańskiego Janusz Musialski z ambasadorem RP w Tanzanii Krzysztofem Buzalskim/ Dar es Salaam – czerwiec 2018

# Projekt Tanzania – zaawansowanie prac

Lp.	Zakres prac	Songea	Shinyanga	Dodoma	Mbozi	Makambako
1	wytyczenie geodezyjne silosów i infrastruktury towarzyszącej	●	●	●	●	●
2	wykonanie szczegółowych badań geologicznych	●	●	●	●	●
3	przyłącze wody i kanalizacji	●	●	●	●	●
4	przyłącze prądu	●	●	●	●	●
5	rozprowadzenie mediów do węzłów betoniarskich i zaplecza budowy	●	●	●	●	●
6	instalacja węzłów betoniarskich	●	●	●	●	●
7	niwelacja terenu pod silosy	●	●	●	●	●
8	wioska socjalna - instalacje wewnętrzne (wodne, elektryczne, sanitarne)	●	●	●	●	●
9	ogrodzenie placu budowy	●	●	●	●	●
10	przejęcie placu budowy	●	●	●	●	●
11	pozwolenie na budowę	●	●	●	●	●
12	prace ziemne, wykopy pod silosy	○	○	○	○	○
13	wykonanie zbrojeń	○	○	○	○	○
14	uruchomienie fabryki betonu	●	●	●	●	●
15	niwelacja terenu pod halę magazynową	●	○	nie dotyczy	nie dotyczy	●



## Legenda

- zrealizowane
- w trakcie realizacji
- niewykonane

# Podsumowanie półrocza w Tanzanii

- Feerum uzyskało pozwolenie na budowę we wszystkich pięciu lokalizacjach. Spółka przejęła również w czerwcu wszystkie place budowy.
- We wszystkich lokalizacjach zniwelowano teren pod budowę silosów. W każdej z pięciu lokalizacji rozpoczęto już prace związane z wykonaniem fundamentów pod budowę silosów. W tym celu podłączono mobilne węzły betoniarskie o wydajności 15 m<sup>3</sup> betonu na godzinę. Ponadto trwa dostawa na budowę cementu i kruszyw.
- We wszystkich lokalizacjach przygotowano pierwszą partię zbrojenia silosów. Rozpoczęto wylewanie betonu wyprodukowanego we własnych węzłach betoniarskich.
- W Makambako i Songei wykonano niwelację pod halę magazynową. Hala magazynowa powstanie również w Shinyandze.



## Zrealizowanych jest już ponad 55% dostaw maszyn i urządzeń

Spółka zakupiła niezbędne materiały do produkcji - stal ocynkowaną, elementy złączne, przekładnie, silniki łożyska, pasy i taśmy, stal zbrojeniową.

Na chwilę obecną wyprodukowano około 60%, a wysłano do Tanzanii ponad 55% instalacji dla wszystkich lokalizacji.

Do tej pory spółka otrzymała płatność w kwocie 11 549 tys. USD, z czego 4 971 tys. USD to zaliczka.





## Uroczystość wkopania kamienia węgielnego

# Dodoma/ kwiecień 2018

---



## Wizyty sekretarza generalnego rządu Tanzanii ds. inżynierii rolnictwa



Makambako



Songea



## FEERUM wspiera młodych rolników

Rolnictwo może sprostać wyzwaniom  
związanym z ograniczaniem bezrobocia  
wśród młodzieży w Afryce Wschodniej

### Najlepsze praktyki agrobiznesu

*„Angażowanie młodzieży w rolnictwie jest coraz częściej postrzegane jako potencjalne rozwiązanie problemu bezrobocia wśród młodzieży, braku bezpieczeństwa żywnościowego, ubóstwa na obszarach wiejskich i migracji z powodu niebezpieczeństw, poprzez odblokowanie wielopoziomowych perspektyw wokół rolnictwa, w tym przetwarzania, pakowania, transportu, dystrybucji, marketingu i usług finansowych”*

Christophe Bazivamo, Wspólnota Wschodnioafrykańska



Już teraz na każdej z budów FEERUM w Tanzanii pracuje około 30 młodych Tanzańczyków.

Co daje im współpraca z FEERUM?

- Stabilne zatrudnienie w firmie z wieloletnim doświadczeniem i sukcesami w Polsce oraz w wielu krajach Europy i Azji
- Możliwość uczestnictwa w projekcie unikalnym na skalę światową
- Możliwość pracy w oparciu o nowoczesne rozwiązania technologiczne u boku doświadczonych managerów

## Młodzież w Afryce

Młodzież stanowi około 45% (48 milionów) całkowitej populacji krajów partnerskich Afryki Wschodniej (EAC). W ciągu najbliższych 20 lat liczba ta wzrośnie do około 82 milionów. Odpowiednio przygotowani młodzi ludzie mogą zwiększyć produktywność i wzmocnić wzrost gospodarczy. Zatrudnianie młodzieży w branży rolno-spożywczej może być istotnym wkładem w rozwiązanie problemu bezrobocia, braku bezpieczeństwa żywnościowego, ubóstwa na obszarach wiejskich i migracji.

Opracowanie strategii zakupowej i logistycznej związanej z realizacją kontraktów w Tanzanii wraz z wyborem głównego operatora logistycznego do obsługi kontraktu

Opracowanie pełnej strategii budowy zaplecza budowlano-wykonawczego pięciu inwestycji na terenie Tanzanii:

- 1) Opracowanie technologii własnej produkcji betonu. Wybór, zakup i wdrożenie maszyn do produkcji betonu (mobilne węzły betoniarские wraz z niezbędnym osprzętem)
- 2) Zaprojektowanie, realizacja i wdrożenie zaplecza bytowo-mieszkalnego na terenie każdej inwestycji
- 3) Wybór i zakup maszyn budowlanych ciężkich z przeznaczeniem do pracy w Tanzanii (koparki, ładowarki teleskopowe, spycharki)
- 4) Opracowanie planu logistyki dostaw surowców oraz wewnętrznej obsługi logistycznej każdej z inwestycji. Zakup samochodów ciężarowych do obsługi każdej inwestycji
- 5) Opracowanie, zakup oraz wyposażenie każdej z inwestycji w niezbędne zaplecze materiałowe dla brygad budowlanych. Zakup niezbędnych narzędzi, elektronarzędzi, maszyn i urządzeń oraz wyposażenia zapewniającego płynną i sprawną pracę przy realizacji tych inwestycji

Wprowadzenie zmian technologicznych w zakresie uszczelnień butylowych do połączeń śrubowych – opracowanie specjalnej mieszanki udoskonalającej produkt gwarantującej większą żywotność oraz ekonomiczność zastosowanych uszczelnień

Zakończenie prac nad serią produktów pozwalających na zwiększenie **wydajności pracy obiektów na poziomie 250-300 t/h**

Elementy polityki zakupowej wspierające efektywny rozwój obszaru produkcji i sprzedaży

Uruchomienie produkcji seryjnej nowej linii **przenośników łańcuchowych łukowych** stosowanych do odbioru i transportu ziarna zbóż i kukurydzy, nasion roślin strączkowych i oleistych oraz różnych produktów paszowych **pod skosem i w poziomie**; znajdują one szerokie zastosowanie przy obróbce ziarna (przyjęcie), w wytwórniach i mieszalniach pasz, gospodarstwach rolnych i dużych zakładach przemysłu spożywczego

Wdrożenie z sukcesem do bieżącej produkcji i oferty **urządzeń zasilanych pneumatycznie**, zapewniających znaczne obniżenie kosztu jednostkowego produktu, obniżenie zużycia energii elektrycznej oraz wyższą bezawaryjność urządzeń FEERUM. Z punktu widzenia zakupów celem wdrożenia było osiągnięcie oszczędności na poziomie 40-50%

Dokonanie **rewolucji w stacjach napędowych** urządzeń transportowych. Wprowadzone zmiany gwarantują: innowacyjność, nowoczesność, oszczędność miejsca, czasu, redukcję kosztów montażu i serwisu urządzeń

Rozwój i doskonalenie współpracy z producentem **przekładni OEM** – specjalnie dedykowanych do aplikacji FEERUM

# Wyniki finansowe za I półrocze 2018 roku

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

**Wyniki finansowe za I półrocze 2018**

Rynki zagraniczne

Strategia

Podsumowanie



## Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)

Wynik za rok 2017 – 96 134 tys. PLN

I półrocze 2018

**64 374**

przychodów ze sprzedaży

I półrocze 2017

**44 371**

przychodów ze sprzedaży



# Struktura przychodów wg kierunków sprzedaży

	I półrocze 2018	I półrocze 2017	2017
<b>Kraj</b>	<b>16 641</b>	<b>30 422</b>	<b>55 075</b>
<b>Eksport</b>	<b>47 733</b>	<b>13 948</b>	<b>41 059</b>
Ukraina	5 523	3 728	11 912
Litwa	10 258	9 752	14 660
Rumunia	398	200	305
Niemcy	52	0	46
Tanzania	31 384		13 412
Inne	119	268	723
<b>Razem</b>	<b>64 374</b>	<b>44 371</b>	<b>96 134</b>

# Podstawowe wyniki finansowe za I półrocze 2018 roku

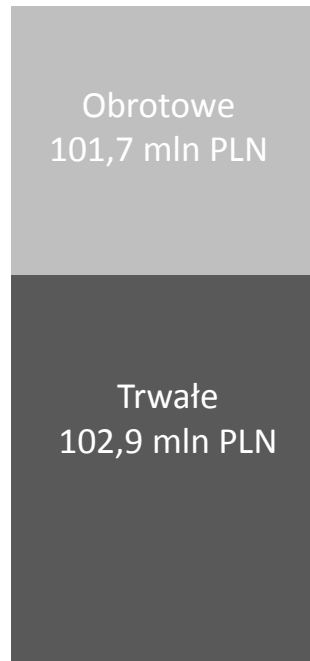
	I półrocze 2018	I półrocze 2017	Zmiana w tys./p.p.	Zmiana w %
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>64 374</b>	<b>44 371</b>	<b>20 003</b>	<b>45</b>
<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży</b>	<b>11 182</b>	<b>10 072</b>	<b>1 110</b>	<b>11</b>
Rentowność brutto na sprzedaży	17,9%	22,7%	-4,8 p.p.	
<b>EBITDA</b>	<b>9 138</b>	<b>10 310</b>	<b>-1 172</b>	<b>-11,4</b>
Rentowność EBITDA	14,2%	23,2%	-9 p.p.	
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (EBIT)</b>	<b>4 545</b>	<b>5 722</b>	<b>-1 177</b>	<b>-20,6</b>
Rentowność na działalności operacyjnej	7,1%	12,9%	-5,8 p.p.	
<b>Zysk (strata) brutto</b>	<b>6 953</b>	<b>5 223</b>	<b>1 730</b>	<b>33,1</b>
Rentowność sprzedaży brutto	10,8%	11,8%	-1 p.p.	
<b>Zyska (strata) netto</b>	<b>6 769</b>	<b>4 856</b>	<b>1 913</b>	<b>39,4</b>
Rentowność sprzedaży netto	10,5%	10,9%	-0,4 p.p.	

# Struktura bilansu na 30 czerwca 2018

## Aktywa

### Główne pozycje:

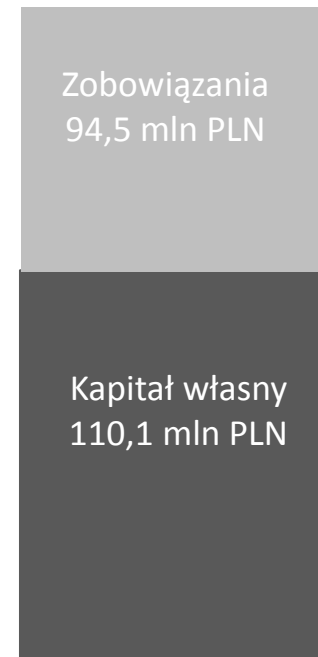
- ✓ Zapasy – 55,8 mln zł
- ✓ Należności – 34,7 mln zł
- ✓ Środki pieniężne – 8,8 mln zł



## Pasywa

### Główne pozycje:

- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług – 66,5 mln zł
- ✓ Kredyt długoterminowy – 13,5 mln zł
- ✓ Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów – 13,4 mln zł



**Suma bilansowa: 204,6 mln PLN**

# Kierunki rozwoju sprzedaży

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Wyniki finansowe za I półrocze 2018

**Rynki zagraniczne**

Strategia

Podsumowanie



## Rynki zagraniczne

- Spółka obserwuje **stały popyt na elewatory**, zarówno na rynku krajowym jak i za granicą.
- Aktualny **portfel zamówień obejmuje 37 umów** o wartości około **156,5 mln zł** z terminem realizacji w latach 2018-2019.
- Za granicą największą aktywność Spółka wykazywała na  **europejskich rynkach północno-wschodnich**, co przekłada się na rosnącą liczbę zamówień z tego kierunku.
- Obecnie FEERUM startuje w przetargach na **Litwie, Łotwie i w Estonii**, gdzie realizacja inwestycji, podobnie jak w Polsce, przebiega w korelacji z dopłatami unijnymi. Potencjał rynków krajów bałtyckich szacuje na około **18 mln zł**. W bieżącym roku Spółka uruchomiła kilkanaście obiektów magazynowo - suszarniczych w tych krajach, co gwarantuje i umacnia jej pozycję na lokalnych rynkach.
- Istotny wzrost zaangażowania widoczny jest na **Ukrainie**, gdzie poza zakontraktowanymi już umowami planowane i projektowane są inwestycje o wartości około **30 mln zł**. Ponadto wzrostowa tendencja tego rynku powinna zostać utrzymana w ciągu najbliższych 2-3 lat. Spółka nawiązała współpracę z nowymi partnerami mającymi wieloletnie doświadczenie w branży rolnej, co obiecująco wpływa na planowaną sprzedaż na tamtejszym rynku. W okresie sprawozdawczym efekt współpracy z ukraińskim kontrahentem przekłada się na kontrakty o wartości ok. **1 mln zł**, a potencjalny portfel zamówień wynikający z tej współpracy oscyluje na poziomie ok. **7 mln zł**.

# Rynki zagraniczne - cd.

- Spółka podtrzymuje i rozwija działania handlowe na terenie Federacji Rosyjskiej i Kazachstanu, gdzie zintensyfikowała prace marketingowe poprzez udział w wystawach, targach rolniczych oraz konferencjach tematycznych organizowanych przez rządy obu krajów. Podjęte wysiłki zaowocowały podpisaniem umowy agencyjnej z dealerem, który prowadzi aktywną działalność handlową na terenie Rosji. Pierwszymi wymiernymi efektami współpracy są oferty handlowe na poziomie 15 mln PLN, z czego około 3 mln PLN dotyczy Kazachstanu.
- Jako docelowe rynki zagraniczne rozpatrywane są również państwa Europy Środkowo – Wschodniej, w tym Czechy i Słowacja. W Czechach podpisany został już pierwszy kontrakt o wartości 601 tys. PLN.
- Firma jest też aktywna na rynku rumuńskim, gdzie zrealizowała pierwsze projekty; działania handlowe podjęte z udziałem dwóch podmiotów pośredniczących zaowocowały złożeniem ofert opiewających łącznie na kwotę powyżej 5 mln zł. W Rumunii, podobnie jak w innych krajach unijnych, znaczna część inwestycji przebiega w korelacji z dopłatami z budżetu Unii Europejskiej.

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

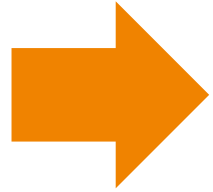
Wyniki finansowe za I półrocze 2018

Rynki zagraniczne

**Strategia**

Podsumowanie





## Uzyskanie pozycji istotnego gracza na arenie międzynarodowej

**Dynamiczny wzrost skali prowadzonej działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i na rynki zagraniczne

Wzmocnienie sieci sprzedaży i działu projektowego

Intensyfikacja działań sprzedażowych na rynkach zagranicznych

Nowoczesne technologie i rozbudowa bazy produkcyjnej

Rozbudowa bazy produkcyjnej

Inwestycje w nowoczesne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2018 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

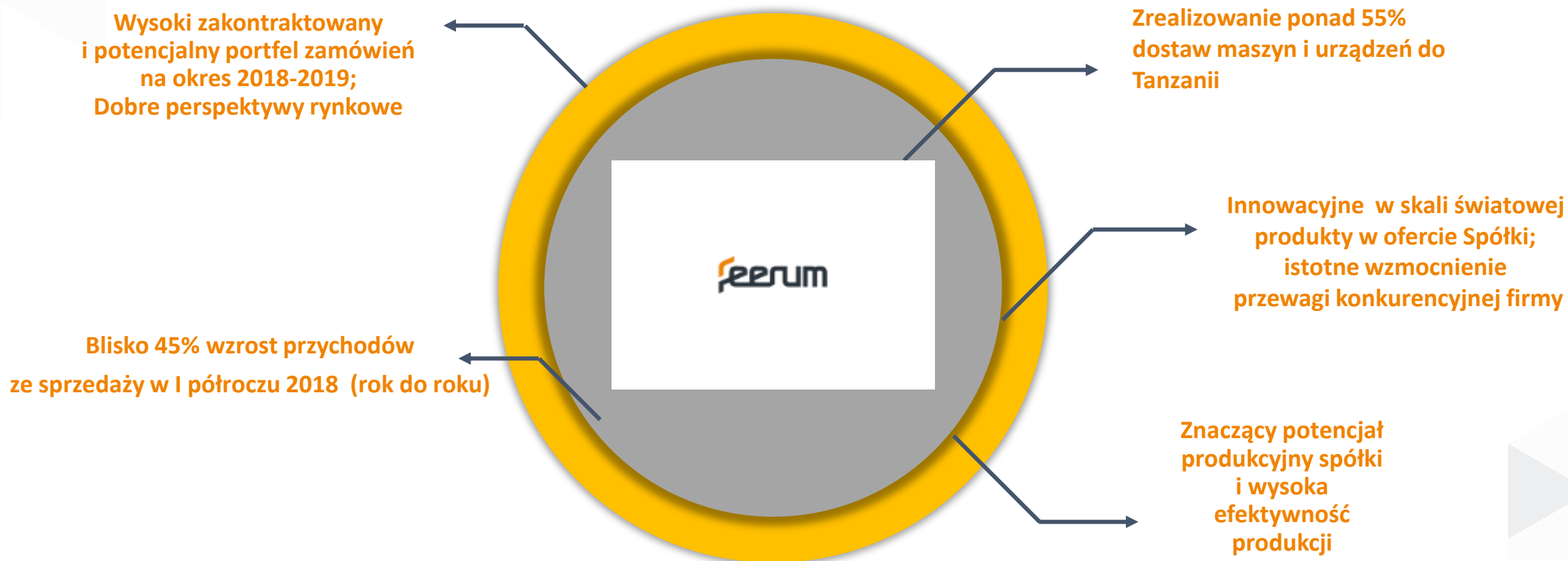
Wyniki finansowe za I półrocze 2018

Rynki zagraniczne

Strategia

**Podsumowanie**

# FEERUM po I półroczu 2018 roku





**FEERUM S.A.**

ul. Okrzei 6  
59-225 Chojnów  
Polska

+48 76 81 96 738  
+48 76 81 88 485  
sekretariat@feerum.pl

[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)

# Zastrzeżenie

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.